Stellar MLS

CONSEJOS PARA NAVEGAR EL MERCADO ACTUAL

Declaración Antimonopolio

Stellar MLS is a for profit corporation whose shareholders and members are engaged in similar businesses and Stellar MLS provides services to such shareholders and members.

Whenever such persons engaged in similar businesses gather or when corporations provide services to such similar businesses, there is a risk of antitrust liability or of the appearance of anti-competitive activity.

Stellar MLS has adopted strict policies to avoid any such liability or appearances. Any departure from these policies could result in severe civil and criminal penalties to you as individuals, to your company and to your association/board and Stellar MLS.

stellarMLS

Búsqueda de registros públicos en Matrix 360

- Rápido y conveniente
- Buscar por estatus pendientes que aceptan ofertas adicionales y propiedades temporalmente fuera del mercado
- Encontrar casas para los compradores cuando el mercado se encuentra con un bajo inventario
- Búsqueda de registros públicos para encontrar propiedades <mark>fuera del mercado</mark> que se ajusten a las necesidades de sus compradores
- Generar etiquetas de correo a los propietarios de esas propiedades para indicarles que tiene un comprador interesado en su propiedad y si considerarían vender.

Matrix™
CoreLogic®

Búsqueda de registros públicos en Matrix 360

Matrix 360 – Búsqueda de Propiedades

- Tax Tab – Public Records
- County
- City/Zip
- Last Sale Date
- Owner Occupied - No
- Bedrooms
- Bath
- Land Use (CoreLogic) Sfr
- Pool
- Go to Results
- Print Tab – Generate Mailing Labels-Owner Tax Address

Dirigirse a los propietarios ausentes que puedan estar dispuestos a vender en el futuro

Matrix 360 – Búsqueda de Propiedades

- Tax Tab – Public Records
- County
- City/Zip
- Owner Occupied -Yes
- MLS Status Date
  - Withdrawn Conditional (1-3 months)
  - Expired (1-3 Months)
- Land Use (CoreLogic) Condominium
- Go to Results
- Print Tab – Generate Mailing Labels-Owner Tax Address

Para seleccionar las propiedades con listado retirado o caducado

- Acceso a iMapp
- Escenarios de búsqueda de impuestos, MLS y ejecuciones hipotecarias
- Creación de búsquedas guardadas
- Creación de etiquetas de correo

Prospección de vendedores con iMapp

- La constancia es vital para su éxito.
- Ya sea que prospere o trabaje una zona, ser consistente y detallado le ayudará a hacer crecer su negocio.
- Buscar propiedades que tengan
  - **Caducado y no se ha vuelto a entrar en MLS.**
  - **Retirado y no se ha vuelto a entrar en MLS.**

iMapp Expirado No ReActivados

- MLS Tab
- County (make sure matches city or zip)
- Search for a City/Zip Code Contains City / Zip
- Opportunity Zone Equal to In Opportunity Zone (any type)
- Property Use Code Equal to SFR
- Expiration Date Greater to equal to Past Date

Dirigirse a los compradores que pueden estar dispuestos a volver a poner en venta su propiedad

iMapp Retirado No Reenlistado

- MLS Tab
- County (make sure matches city or zip)
- Search for a City/Zip Code
- Property Class Equal to Residential
- Listing Status Equal to Withdrawn Not Relisted
- Withdrawn Date Greater to equal to Past Date

Dirigirse a los compradores que pueden estar dispuestos a volver a poner en venta su propiedad

IMAPP
We put Real Estate on the Map

Stellar MLS

iMapp Reposeidas

- Add a filter for a zip code with foreclosure activity
- Lis Pendens
- Judgement Sale Date– Greater Than today's date
- Core Logic Land Use Code = SFR
- Market Value = 25,000

Con Capital: si usted quiere tratar de conseguir un listado de alguien en pre-ejecución hipotecaria que todavía tiene capital

Sin Capital: **si tiene conocimientos sobre la negociación de** Short Sale

¿QUÉ ES REMINE?

Datos de bienes raíces
- Datos del listado
- Datos de los registros públicos
- Datos hipotecarios
- Datos de la Oficina del Censo
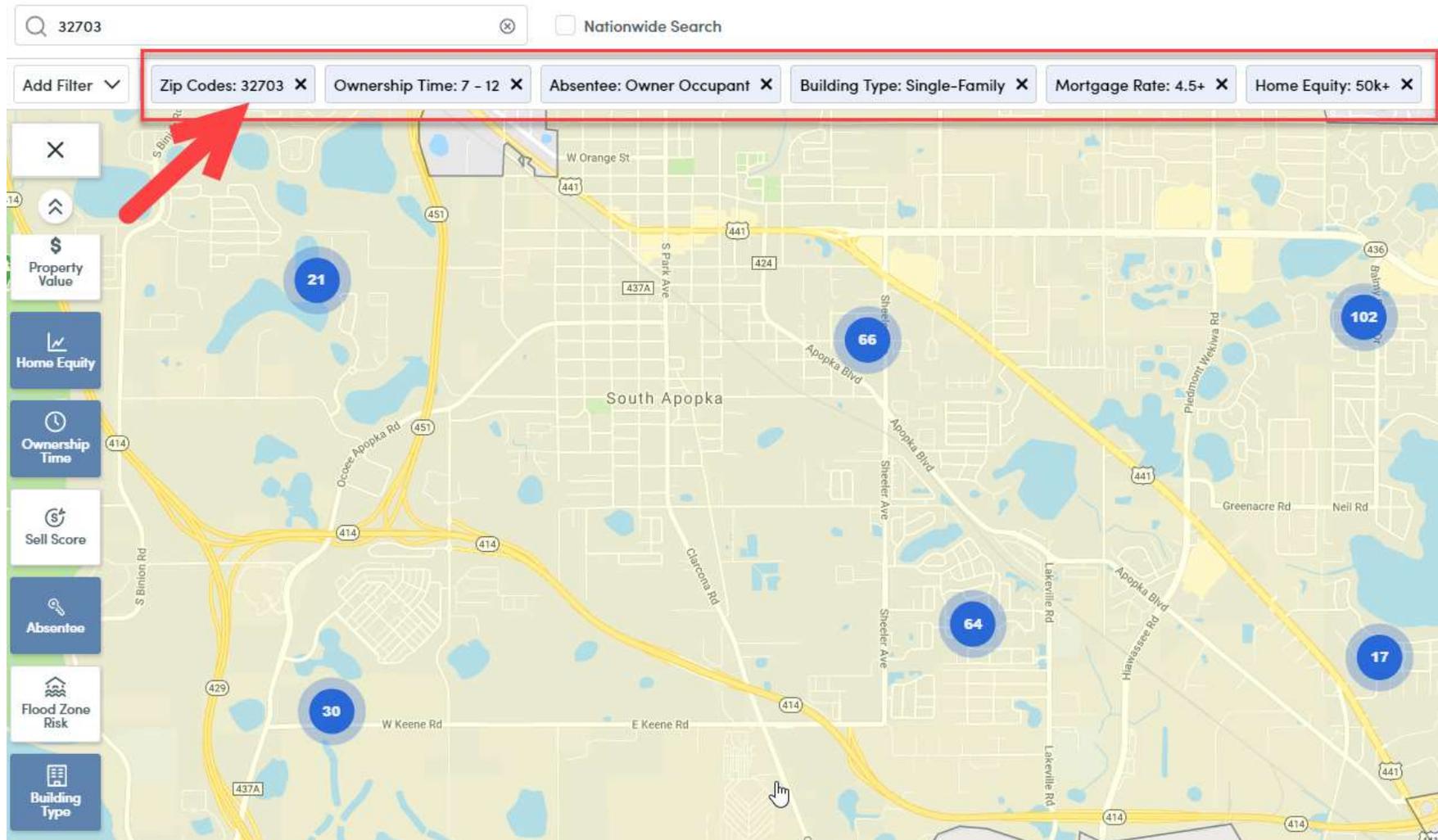- Datos postales
- Información de contacto

Análisis predictivo
- Estimación de los fondos capitales
- Puntuaciones de compra
- Puntuaciones de venta

Herramientas de mercadeo
- Exportaciones
- Etiquetas de correo
- Mailers
- Enlace personalizado
- CMA 360

Remine - Prospección de vendedores

Imprima las Etiquetas de Correo

Remine
Predictive analytics

"*En la última década, la media de años que los propietarios de Florida llevan en su actual vivienda ha aumentado de 7 a 12*".

- Cree una lista de contactos y de correo orientada a los propietarios de viviendas en función de características como *los años de propiedad* y el *tipo de hipoteca*, para dirigirse a los propietarios con más probabilidades de vender.
- Crear un lista de correo en una zona determinada de propietarios que lleven entre 7 y 12 años siendo propietarios, y que estén pagando un tipo de hipoteca más alto.
- Con los tasas de hipotecas más bajos de hoy, es más probable quelos propietarios vendan y se muden.

- Add a filter for a subdivision (ideally with larger homes owned for several decades)
- Go to More Filter on Top and Add in Square Feet ≥ 2000
- Home Equity ≥ $100,000
- Years Ownership ≥ 20
- Absentee = Owner Occupied
- Building Type = Single Family Home
- Mortgage Age ≥ 2 or "Has No Mortgage" (eliminate recently refinanced properties)
- Mortgage Rate > 6%
- Optional: Medium or High Sell Score
- Save Properties to cart
- More: Create Mailing Labels

Stellar MLS

Escenario de Remine: reducción de tamaño de la propiedad

Para hacer un seguimiento de los cambios en estas propiedades y enviar un correo con consejos para la reducción de tamaño.

remine

Remine
Predictive analytics

- Add a filter for a subdivision with a lot of starter homes
- Go to "More" filter on top and add in Square Feet between 1000 and 1700.
- Home Equity ≥ 25000
- Years Ownership = 5-10
- Absentee = Owner Occupied
- Building Type = Single Family Home
- Mortgage Age ≥ 2 (eliminate recently refinanced properties)
- Optional: Mortgage Rate ≥ 4.5%

Escenario de Remine : Propiedades más grandes

Dirigirse a los compradores que pueden estar listos para mudarse a una casa más grande

Remine
Predictive analytics
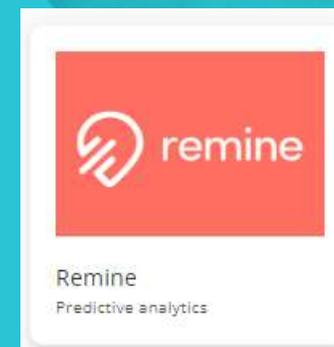
Encuentra a los Propietarios

- Add a filter for a zip code or subdivision
- Absentee = Absentee, In State and Absentee, Out of State
- Building Type = Single Family Home, Condo, Townhouse
- Add Filters that match Buyer's criteria
  - Pool, bedrooms / baths
- Optional Layers: Cash Buyers

Escenario Remine: Propietarios ausentes

Para comercializar servicios de bienes raíces o enviar un boletín informativo sobre sus servicios de administración de propiedades de inversión/vacaciones y experiencia domo agente de bienes raíces.

Remine
Predictive analytics

Búsqueda de nuevas construcciones y comunidades de casas nuevas

Establecer relaciones con los constructores puede ser una estrategia fundamental.

Búsqueda de inventario de construcción nueva

Registra a tus clientes

Herramienta para Generar Clientes

Búsqueda de nuevas construcciones y comunidades de casas nuevas

NewHomeSource PROFESSIONAL

Establecer relaciones con los constructores puede ser una estrategia fundamental.

StellarMLS

Búsqueda de Inventario

Registra tus clientes

Herramienta de Generar Cliente

NEW HOME SOURCE PRO
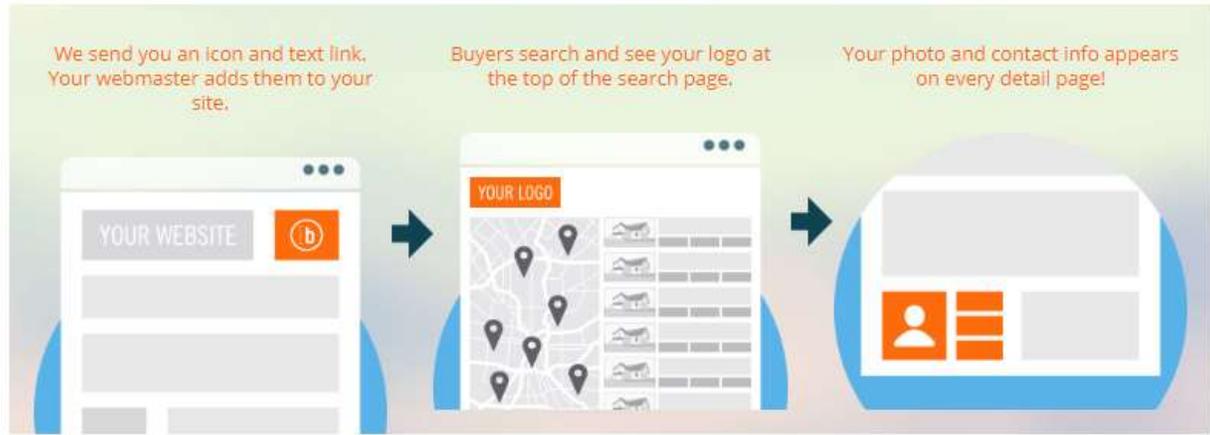
My ShowingNew.com Site
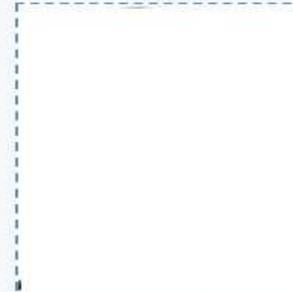
Widgets

New Home Spotlight™

Put our powerful search tool right on your website and lead buyers directly to you! With New Home Spotlight™, when buyers search and find homes they like, they'll see your logo, picture and contact information on every property detail page.

GET SPOTLIGHT WIDGET

We send you an icon and text link. Your webmaster adds them to your site.

Buyers search and see your logo at the top of the search page.

Your photo and contact info appears on every detail page!

YOUR WEBSITE

YOUR LOGO

Step ①

Create your New Home Spotlight™ link

Letters and numbers only. No spaces or special characters.

NOTE:
Once created, you can't change this!

YOUR NEW HOME SPOTLIGHT™ URL
http://NewHomesbyMFRDebbie.buildersupdate.com

✔ COMPLETE!

Step ②

Upload or Confirm your logo

150px x 50px

StellarMLS

EDIT

✔ COMPLETE!

Step ③

Upload or Confirm your photo

150px x 200px

EDIT

✔ COMPLETE!

StellarMLS

¿Cómo registrar a tus compradores?

¿Cómo enviar correo eléctronicos y imprimir folletos?
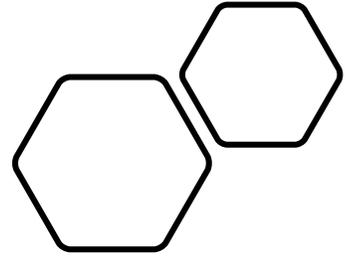
SUPPORT OR QUESTIONS

For assistance with your questions, please feel free to contact us!

Toll Free: (800) 686-7451

Local: (407) 960-5300

Email: support@stellarmls.com

Hours: Mon.-Fri. 8:00 A.M.-6:30 P.M.
            Saturday 8:00 A.M.-6:00 P.M.

Stellar MLS